

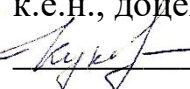
**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
ТАВРІЙСЬКИЙ ДЕРЖАВНИЙ АГРОТЕХНОЛОГІЧНИЙ УНІВЕРСИТЕТ
ІМЕНІ ДМИТРА МОТОРНОГО**

Кафедра «Маркетинг»

ПОГОДЖЕНО

Гарант ОПП «Підприємництво,
торгівля та біржова діяльність»
доц. Лариса БОЛТЯНСЬКА
«01» вересня 2023 р.

ЗАТВЕРДЖУЮ

В.о. завідувача кафедри,
к.е.н., доцент
 Наталя КУКІНА
«01» вересня 2023 р.

РОБОЧА ПРОГРАМА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

**«Зовнішньоекономічна діяльність
суб'єктів господарювання»**

для здобувачів ступеня вищої освіти «Бакалавр» зі спеціальності 076
«Підприємництво, торгівля та біржова діяльність»
за ОПП Підприємництво, торгівля та біржова діяльність
(на основі повної загальної середньої освіти та ОКР «Молодший спеціаліст»)

Факультет економіки та бізнесу

Робоча програма навчальної дисципліни «Зовнішньоекономічна діяльність суб'єктів господарювання» для здобувачів ступеня вищої освіти «Бакалавр» зі спеціальності 076 «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність» за ОПІ Підприємництво, торгівля та біржова діяльність (на основі повної загальної середньої освіти та ОКР «Молодший спеціаліст»). – Запоріжжя, ТДАТУ, 2023 - 17 с.

Розробник: к.е.н., доцент Наталя КУКІНА

Робоча програма затверджена на засіданні кафедри «Маркетинг»

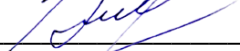
Протокол № 1 від «01» вересня 2023 року

В.о. завідувача кафедри «Маркетинг»

к.е.н, доцент  Наталя КУКІНА

Схвалено методичною комісією факультету економіки та бізнесу зі спеціальності 076 «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність» за ОПІ Підприємництво, торгівля та біржова діяльність (на основі повної загальної середньої освіти та ОКР «Молодший спеціаліст»)

Протокол № 1 від «04» вересня 2023 року

Голова, доцент  Юлія ВОРОНІНА
(підпис) (прізвище та ініціали)

1. Опис навчальної дисципліни

Найменування показників	Галузь знань, спеціальність, ступінь вищої освіти	Характеристика навчальної дисципліни	
		денна форма навчання	
Кількість кредитів 3	Галузь знань 07"Управління та адміністрування" (шифр і назва)	Обов'язкова	
Загальна кількість годин – 90 години	Спеціальність: 076 «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність»	Курс	Семестр
Змістових модулів – 2		4-й, 2с	7-й , 5-й
Тижневе навантаження: аудиторних занять – 2 год. самостійна робота студента – 5 год.	Ступінь вищої освіти: <u>«Бакалавр»</u>	Вид занять	Кількість годин
		Лекції	10 год.
		Лабораторні заняття	
		Практичні заняття	10 год.
		Семінарські заняття	
		Самостійна робота	70 год.
		Форма контролю: Диференційований залік	

2. МЕТА ТА ЗАВДАННЯ НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

Метою дисципліни “Зовнішньоекономічна діяльність суб’єктів господарювання” є формування у здобувачів глибокого розуміння питань узагальнення та систематизації закономірностей, умов, принципів, процесів і специфічних особливостей здійснення зовнішньоекономічної діяльності підприємств України на зовнішніх ринках.

Завданнями дисципліни є: надання інформації з теоретичних основ зовнішньоекономічної діяльності, розкриття сутності ведення зовнішньоекономічної діяльності підприємствами та особливості ведення різноманітних видів зовнішньоекономічної діяльності; розкриття правил та умов постачання товарів при здійсненні зовнішньоекономічної діяльності; визначення порядку та сутності укладання угод при здійсненні зовнішньоекономічної діяльності; надання інформації, щодо форм та умов розрахунків у зовнішньоекономічній діяльності.

Результати навчання (з урахуванням soft skills)

Інтегральна компетентність. Здатність розв’язувати складні спеціалізовані завдання та проблеми у сферах підприємницької, торговельної та біржової діяльності або в процесі навчання, що передбачає застосування теорій та методів організації і функціонування підприємницьких, торговельних, біржових структур і характеризується комплексністю та невизначеністю умов.

Загальні компетентності:

- ЗК 02. Здатність застосовувати отримані знання в практичних ситуаціях.
- ЗК 06. Здатність до пошуку, оброблення та аналізу інформації з різних джерел.
- ЗК 07. Здатність працювати в команді.
- ЗК 08. Здатність виявляти ініціативу та підприємливість.
- ЗК 10. Здатність діяти відповідально та свідомо.

Фахові компетентності:

- ФК 2. Здатність обирати та використовувати відповідні методи, інструментарій для обґрунтування рішень щодо створення, функціонування підприємницьких, торговельних і біржових структур.
- ФК 3. Здатність здійснювати діяльність у взаємодії суб’єктів ринкових відносин.
- ФК 5. Здатність визначати та оцінювати характеристики товарів і послуг в підприємницькій, торговельній, біржовій діяльності.
- ФК 6. Здатність здійснювати діяльність з дотриманням вимог нормативно-правових документів у сфері підприємницької, торговельної та біржової діяльності.
- ФК 7. Здатність визначати і виконувати професійні завдання з організації діяльності підприємницьких, торговельних та біржових структур.
- ФК 9. Здатність до організації зовнішньоекономічної діяльності підприємницьких, торговельних і біржових структур.

Програмні результати навчання:

- РН 2. Застосовувати набуті знання для виявлення, постановки та вирішення завдань за різних практичних ситуацій в підприємницькій, торговельній та біржовій діяльності.

PH 5. Організувати пошук, самостійний відбір, якісну обробку інформації з різних джерел для формування банків даних у сфері підприємництва, торгівлі та біржової діяльності.

PH 6. Вміти працювати в команді, мати навички міжособистісної взаємодії, які дозволяють досягати професійних цілей.

PH 7. Демонструвати підприємливість в різних напрямках професійної діяльності та брати відповідальність за результати.

PH 9. Знати вимоги до діяльності за спеціальністю, зумовлені необхідністю забезпечення сталого розвитку України, її зміцнення як демократичної, соціальної і правової держави.

PH 12. Володіти методами та інструментарієм для обґрунтування управлінських рішень щодо створення й функціонування підприємницьких, торговельних і біржових структур.

PH 13. Використовувати знання форм взаємодії суб'єктів ринкових відносин для забезпечення діяльності підприємницьких, торговельних та біржових структур.

PH 16. Знати нормативно-правове забезпечення діяльності підприємницьких, торговельних та біржових структур і застосовувати його на практиці.

PH 17. Вміти вирішувати професійні завдання з організації діяльності підприємницьких, торговельних та біржових структур і розв'язувати проблеми у кризових ситуаціях з урахуванням зовнішніх та внутрішніх впливів.

PH 19. Застосовувати знання й уміння для забезпечення ефективної організації зовнішньоекономічної діяльності підприємницьких, торговельних та біржових структур з урахуванням ринкової кон'юнктури і діючих правових норм.

Soft skills:

- уміння проявляти критичне, самокритичне, креативне мислення;
- уміння презентувати інформацію та прилюдно виступати;
- уміння аналізувати ситуацію, планувати процес, приймати рішення;
- здатність спілкуватися, відстоювати позицію, управляти командою;
- здатність демонструвати навички самостійної роботи.

Міждисциплінарні зв'язки з урахуванням структурно-логічної схеми ОПП «Економіка».

Перелік навчальних дисциплін, знання з яких потрібні для вивчення освітньої компоненти Зовнішньоекономічна діяльність суб'єктів господарювання: Організація і планування, Іноземна мова (за професійним спрямуванням), CRM та ERP системи в бізнесі.

Перелік навчальних дисциплін, вивчення яких у подальшому базується на матеріалі освітньої компоненти Зовнішньоекономічна діяльність суб'єктів господарювання: Обґрунтування господарських рішень та оцінювання ризиків.

3. ПРОГРАМА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

Змістовий модуль 1. Суб'єкти міжнародної економічної діяльності та їх позиція на світовому ринку.

ТЕМА 1. Зовнішньоекономічна діяльність суб'єктів ринкових відносин та законодавчо-правові аспекти регулювання. [7, С. 46-54; 9, С. 27-61; 10, С. 35-41; 16, С. 13-18; 12, С. 42-43; 20, С. 154-173]

Види, форми та функції зовнішньоекономічної діяльності. Принципи та суб'єкти зовнішньоекономічної діяльності. Методологія зовнішньоекономічної діяльності. Правові режими здійснення ЗЕД. Управління ЗЕД на рівні країни та регіону.

Принципи і суб'єкти зовнішньоекономічної діяльності; право на здійснення зовнішньоекономічної діяльності; види зовнішньоекономічної діяльності.

ТЕМА 2. Митно-тарифна система регулювання експортно-імпортних операцій. [7, С. 73-154; 10, С. 62-66; 16, С. 19-24]

Характеристика системи митного регулювання України. Митний тариф як інструмент економічної політики країни. Митний контроль як складник митно-тарифної політики. Митне оформлення при здійсненні зовнішньоекономічної діяльності.

Мито, митний режим, митне оформлення, зона митного контролю, транзит, декларування, митна вартість, види мита.

ТЕМА 3. Нетарифні методи регулювання зовнішньоекономічної діяльності. [7, С. 156-188; 9, С. 61-81; 10, С. 67-72; 16, С. 25-29]

Сутність нетарифних методів регулювання зовнішньоекономічної діяльності. Кількісні обмеження експортно-імпортних операцій. Приховані види торговельних обмежень. Фінансові методи торговельної політики.

Нетарифні методи, квоти, ліцензії, технічні бар'єри, торговельні обмеження, державні закупівлі, демпінг, субсидії, експортні кредити.

ТЕМА 4. Валютне регулювання зовнішньоекономічної діяльності. [7, С. 268-300; 10, С. 106-114; 14, С. 166-186; 20, С. 331-343]

Сутність валютних відносин. Валюта та валютні курси. Валютні умови зовнішньоторговельних контрактів. Валютне регулювання.

Валюта, конвертованість валюти, валютні цінності, валютний курс, валютні операції, валютні застереження, валютні рахунки, система регулювання валютних відносин, об'єкти валютного регулювання, форми валютного регулювання, валютне законодавство, валютні обмеження, санкції, які застосовуються при порушенні валютного законодавства.

ТЕМА 5. Комерційні операції на зовнішньому ринку. [5, С. 75-85; 7, С. 216-234; 8, С. 15-120; 15, С. 118-123; 16, С. 31-39, 133-136]

Зовнішньоекономічні операції: класифікація та етапи їхнього проведення. Методи збуту товару на зовнішньому ринку. Посередники в зовнішньоекономічній діяльності. Роль бірж у міжнародній торгівлі. Поняття лізингу. Особливості міжнародних лізингових операцій. Види лізингу та їх класифікаційна характеристика.

Методи збуту товару на зовнішньому ринку; посередники за обсягом повноважень; агенти-представники; брокери; комісіонери; агенти-консигнатори; торгові агенти; дистриб'ютори; фектори; прості агенти; агенти з правом „першої руки”; монопольні агенти; міжнародні біржі; міжнародні аукціони; міжнародні торги. Міжнародний лізинг; ліссор; виробник; рентор; лізинг за окупністю; експортний лізинг; імпортовий лізинг; транзитний лізинг; лізинг за формою надання в оренду; звичайний, зворотній, розподільний, постачальника, фіктивний, дійсний, грошовий, компенсаційний, змішаний; лізингова, орендна плата; лізингова угода; операційний та фінансовий лізинг.

Змістовий модуль 2. Організація проведення зовнішньоекономічної діяльності та аналіз її ефективності

ТЕМА 6. Форми виходу підприємств на зовнішні ринки. [6, С. 127-139; 9, С. 77-95; 16, С. 236-259; 17, С. 55-68]

Передумови виходу підприємств на зовнішні ринки. Форми виходу підприємств на зовнішні ринки. Вивчення й аналіз умов ринку. Пошук та вибір партнерів на світовому ринку.

Непрямий експорт. Прямий експорт. Спільна підприємницька діяльність. Пряме інвестування. Ліцензування. Підрядне виробництво. Управління за контрактом. Підприємства спільного володіння. Виробничі підприємства. Складальні підприємства. Збутові філії. Франчайзинг. Місткість ринку. Рекламна кампанія. Тендер. Лист про наміри.

ТЕМА 7. Транспортне обслуговування зовнішньоекономічної діяльності. [7, С. 244-248; 9, С. 167-181; 20, С. 184-190; 9, С. 198-239; 14, С. 150-159; 16, С. 79-92; 20, С. 230-247]

Міжнародні сполучення, генеральні вантажі, ІНКОТЕРМС, перевізник, експедитор, стівідор, транспортна конвенція, коносамент, транспортний тариф, фрахт, фрахтова ставка, чартер, чартер-промпт, чартер-спот промпт, тайм-чартер, димайз-чартер, бербоут-чартер, нет-чартер, лінійне і трампове судноплавство, ІМО (ІМКО), ІНМАРСАТ, ІКАО, КОТІФ. Франко; франко-завод; франко-перевізник; франко вздовж борту судна; франко борт; вартість і фрахт; вартість страхування та фрахт; фрахт/перевезення оплачені до...; фрахт/перевезення та страхування оплачені до...; поставка зі сплатою мита.

ТЕМА 8. Сутність і структура зовнішньоторговельного контракту. [7, С. 235-267; 9, С. 147-165; 10, С. 144-174; 14, С. 61-83; 16, С. 43-76]

Ведення переговорів між партнерами ЗЕД та постановка ділової кореспонденції. Контракти міжнародної торгівлі. Зміст і структура міжнародного

контракту купівлі-продажу. Фінансові умови розрахунків у зовнішньоекономічному контракті

Організація переговорів; ведення переговорів; ділова кореспонденція; вимоги до комерційного листування; контракти в сфері міжнародної торгівлі.

ТЕМА 9. Страховий захист зовнішньоекономічних операцій. [16, С. 93-104].

Ризик та групи ризиків. Методи усунення ризиків. Види страхування при здійсненні зовнішньоекономічної діяльності.

Страхування; види страхування; страхування зовнішньоторговельних вантажів; страхування експортних кредитів; страхування інвестицій; страхування відповідальності; страхування автодорожньої відповідальності; страхування відповідальності судновласників; страхування відповідальності авіаперевізників

ТЕМА 10. Економічна ефективність зовнішньоекономічної діяльності. [7, С. 319-350; 10, С. 227-252; 14, С. 208-215]

Сутність та розрахунок економічної ефективності зовнішньоекономічної діяльності країни. Характеристика показників ефективності зовнішньоекономічної діяльності підприємств. Визначення ефективності експортних угод при виході підприємства на зовнішній ринок

Види аналізу ЗЕД, абсолютні та відносні показники аналізу ЗЕД, показники структури, оцінка конкурентоспроможності, економічна ефективність зовнішньоекономічних операцій, показники ефекту імпорту і експорту.

4. СТРУКТУРА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

Номер тижня	Вид занять	Тема заняття або завдання на самостійну роботу	Кількість				балів
			годин				
			лк	лаб.	пр.	СРС	
Змістовий модуль 1 «Суб'єкти міжнародної економічної діяльності та їх позиція на світовому ринку»							
1	Лекція 1	Тема 1. Зовнішньоекономічна діяльність суб'єктів ринкових відносин та законодавчо-правові аспекти регулювання.	2	-	-	-	-
	Самостійна робота 1	Робота на освітньому порталі	-	-	-	6	2
2	Практичне заняття 1	Зовнішньоекономічна діяльність суб'єктів ринкових відносин та законодавчо-правові аспекти регулювання.	-	-	2	-	15
	Самостійна робота 2	Робота на освітньому порталі	-	-	-	6	2
3	Лекція 2	Тема 2. Митно-тарифна система регулювання експортно-імпорتنних операцій. Тема 3. Нетарифні методи регулювання зовнішньоекономічної діяльності	2	-	-	-	-
	Самостійна робота 3	Робота на освітньому порталі	-	-	-	6	2
4	Практичне заняття 2	Розрахунок величини митних платежів	-	-	2	-	15
	Самостійна робота 4	Робота на освітньому порталі	-	-	-	6	2
5	Лекція 3	Тема 4. Валютне регулювання зовнішньоекономічної діяльності. Тема 5. Комерційні операції на зовнішньому ринку	2	-	-	-	-
	Самостійна робота 5	Робота на освітньому порталі	-	-	-	6	2
6, 7	Самостійна робота	Підготовка до написання ПМК I	-	-	-	5	-
	ПМК I	Підсумковий контроль за змістовий модуль I	-	-	-	-	10
Всього за змістовий модуль 1 – 45 год.			6	-	4	35	50
Змістовий модуль 2 «Організація проведення зовнішньоекономічної діяльності та аналіз її ефективності»							
8	Практичне заняття 3	Форми виходу підприємств на зовнішні ринки	-	-	2	-	10
	Самостійна робота 6	Робота на освітньому порталі	-	-	-	6	2
9	Лекція 4	Тема 6. Форми виходу підприємств на зовнішні ринки. Тема 7. Транспортне	2	-	-	-	-

		обслуговування зовнішньоекономічної діяльності					
	Самостійна робота 7	Робота на освітньому порталі	-	-	-	6	2
10	Практичне заняття 4	Організація і технологія міжнародних перевезень. Базисні умови поставки товарів «Інкотермс – 2020»	-	-	2	-	10
	Самостійна робота 7	Робота на освітньому порталі	-	-	-	6	2
11	Лекція 8	Тема 8. Сутність і структура зовнішньоторговельного контракту. Тема 9. Страховий захист зовнішньоекономічних операцій. Тема 10. Економічна ефективність зовнішньо-економічної діяльності.	2	-	-	-	-
	Самостійна робота 8	Робота на освітньому порталі	-	-	-	6	2
12	Практичне заняття 5	Аналіз ефективності експортно- імпортних операцій	-	-	2	-	10
	Самостійна робота 10	Робота на освітньому порталі	-	-	-	6	2
13, 14	Самостійна робота	Підготовка до написання ПМК II	-	-	-	10	-
	ПМК II	Підсумковий контроль за змістовий модуль II	-	-	-	-	10
Всього за змістовий модуль 2 – 45 год.			4	-	6	35	50
Всього з навчальної дисципліни – 90 год.							100

5. ПЕРЕЛІК ПИТАНЬ, ЩО ВІНОСЯТЬСЯ НА ПІДСУМКОВИЙ МОДУЛЬНИЙ КОНТРОЛЬ № 1

1. Світова організація торгівлі та її основні сфери діяльності.
2. Окресліть перспективи та проблеми розвитку сільського господарства зі вступом України до Світової організації торгівлі.
3. Закон України «Про зовнішньоекономічну діяльність»: його зміст і значення.
4. Основні законодавчі акти, що регламентують зовнішньоекономічну діяльність.
5. Органи управління і регулювання зовнішньоекономічної діяльності в Україні.
6. Сутність зовнішньоекономічної діяльності.
7. Суб'єкти і об'єкти зовнішньоекономічної діяльності.
8. Види зовнішньоекономічної діяльності.
9. Суб'єкти зовнішньоекономічної діяльності
10. Класифікація основних принципів зовнішньоекономічної діяльності.
11. Характеристика системи митного регулювання України
12. Митний тариф як інструмент економічної політики країни
13. Митний контроль як складник митно-тарифної політики
14. Сутність нетарифних методів регулювання зовнішньоекономічної діяльності
15. Кількісні обмеження експортно-імпортних операцій
16. Приховані види торговельних обмежень
17. Фінансові методи торговельної політики
18. Сутність валютних відносин
19. Валюта та валютні курси
20. Валютні умови зовнішньоторговельних контрактів
21. Поняття іноземних інвестицій
22. Наведіть класифікацію зовнішньоекономічних операцій.
23. Охарактеризуйте відмінності основних груп зовнішньоекономічних операцій.
24. Етапи проведення зовнішньоекономічних операцій.
25. Організація спільних міжнародних підприємств.
26. Механізм функціонування спільних підприємств.
27. Які можуть бути види та форми здійснення іноземних інвестицій, а також які надаються гарантії з цього приводу іноземному інвесторові?
28. Яким чином формується інвестиційний клімат держави?
29. Що представляє собою підприємство з іноземними інвестиціями?
30. Що являє собою митний режим та система мит?
31. Види митних платежів.
32. Які існують методи збуту товару на зовнішньому ринку?
33. Хто такі торговельні посередники, які функції вони виконують?
34. Роль і місце торгових посередників на ринку України.
35. На які групи поділяються посередники з різним обсягом повноважень?
36. Розкажіть про агентські операції.

37. Розкажіть про брокерські операції.
38. Розкажіть про комісійні операції.
39. Що таке операції з перепродажу.
40. Які існують види торгових фірм, охарактеризуйте їх (торгові доми, експортні фірми, імпортерні фірми).
41. Які існують види торгових фірм, охарактеризуйте їх (оптові фірми, роздрібні фірми, дистриб'ютори, стокісти)?
42. Охарактеризуйте основні види комісійних фірм.
43. Розкрийте зміст міжнародного договору консигнації.
44. Що представляють собою агентські та брокерські фірми?
45. Обов'язки комісіонера в посередницьких зовнішньоекономічних операціях.
46. Дайте характеристику посередникам в залежності від їх місця на ринку.
47. Поясніть роль бірж в міжнародній торгівлі.
48. Що являють собою міжнародні торги (тендери) і яке їхнє значення для зростання ЗЕД?
49. Розкажіть про порядок підготовки і проведення міжнародних тендерів.
50. Які найбільш характерні риси міжнародного маркетингу?
51. Як здійснюється пошук і вибір партнерів на зовнішньому ринку?
52. Визначення кон'юнктури зовнішнього ринку.
53. Розкрийте необхідність вивчення й аналізу зовнішнього ринку.

ПЕРЕЛІК ПИТАНЬ, ЩО ВІНОСЯТЬСЯ НА ПІДСУМКОВИЙ МОДУЛЬНИЙ КОНТРОЛЬ №2

1. Розкрийте особливості світового ринку послуг.
2. Назвіть основні сектори світового ринку послуг.
3. В чому полягає сутність міжнародного технологічного обміну?
4. Комерційні форми передачі технологій.
5. Некомерційні форми передачі технологій.
6. Інжинірингові міжнародні послуги.
7. Консалтингові міжнародні послуги.
8. Міжнародний франчайзинг.
9. Які операції здійснюються в процесі міжнародного технологічного обміну?
10. Дайте характеристику спотових та форвардних операцій, що здійснюються на товарних біржах.
11. Міжнародні аукціони: сутність та види.
12. Діяльність міжнародних Інтернет-аукціонів.
13. Наведіть визначення і розкрийте сутність лізингу.
14. Об'єкти лізингових відносин.
15. Суб'єкти лізингових відносин
16. Правове регулювання лізингу і практика його застосування в Україні.
17. Розкрийте сутність грошового, компенсаційного та змішаного лізингу.
18. Поняття фінансового лізингу.
19. Поняття операційного лізингу
20. Дайте характеристику лізингу за терміном надання.

21. У чому полягає суть і які особливості міжнародних транспортних відносин як форми МЕВ?
22. Назвіть види міжнародних транспортних сполучень.
23. Які фактори впливають на вибір транспорту в міжнародних транспортних перевезеннях?
24. Визначте суб'єкти міжнародних транспортних відносин.
25. Які операції здійснюються під час міжнародних перевезень товарів?
26. Охарактеризуйте види чартеру.
27. Розкрийте особливості авіаперевезень.
28. Міжнародний водний транспорт
29. Міжнародні залізничні та автомобільні перевезення
30. Трубопровідний транспорт
31. Які основні міжнародні організації діють у сфері міжнародних транспортних відносин та їхня роль.
32. З'ясуйте доцільність страхування вантажу при перевезенні.
33. Базові умови поставки товарів – „ІНКОТЕРМС 2020”. Класифікація за видами транспорту та обов'язках продавця.
34. Які терміни „Інкотермс” застосовуються для виключно морського і внутрішнього водного транспорту?
35. Характеристика умов групи „F” – „ІНКОТЕРМС 2020”.
36. Характеристика умов групи „C” – „ІНКОТЕРМС 2020”.
37. Характеристика умов групи „D” – „ІНКОТЕРМС 2020”.
38. Що таке ризик, які бувають групи ризиків?
39. Методи усунення ризиків.
40. Розкажіть про підготовку до укладання контрактів.
41. Зміст контракту купівлі-продажу.
42. Розкажіть про види і форми контрактів.
43. Зміст статті зовнішньоекономічного контракту „Предмет контракту”.
44. Зміст статті зовнішньоекономічного контракту „Умови поставки”.
45. Зміст статті зовнішньоекономічного контракту „Умови розрахунків”.
46. Фінансові умови розрахунків у зовнішньоекономічному контракті.
47. Формування експортної ціни в зовнішньоекономічному контракті.
48. Базові формування статті „Форс-мажор”.
49. Базові формування статті „Арбітраж”.
50. Що представляє собою процес страхування у зовнішньоекономічній діяльності?
51. Які існують види страхування при зовнішньоекономічній діяльності?
52. Що є об'єктом страхування?
53. Охарактеризуйте зовнішньоторговельну політику України.
54. Дайте характеристику політики вільної торгівлі та її основних форм в міжнародній економічній інтеграції.
55. Розкрийте основну функцію протекціонізму у зовнішньоекономічній діяльності.
56. Сутність та розрахунок економічної ефективності зовнішньоекономічної діяльності країни

57. Характеристика показників ефективності зовнішньоекономічної діяльності підприємств
58. Які показники визначають ефективність експортних операцій?
59. Які показники визначають ефективність імпорتنих операцій?

6. МЕТОДИ НАВЧАННЯ

Методи навчання, які використовуються в процесі проведення лекційних та практичних занять з навчальної дисципліни Зовнішньоекономічна діяльність суб'єктів господарювання: технології аналізу зовнішнього середовища, зовнішньоекономічного потенціалу бізнесу, технології оцінювання результатів зовнішньо-економічних операцій, метод обробки та аналізу статистичної та звітної інформації; метод особистого та експертного дослідження, розповідь-пояснення; наочні методи (ілюстрація, демонстрація); практичні роботи; метод проблемного викладу

7. РЕКОМЕНДОВАНА ЛІТЕРАТУРА

Базова

1. «Зовнішньоекономічна діяльність підприємств [Електронний ресурс] : навч. посіб. до вивчення дисципліни для студ. галузі знань 07 «Управління та адміністрування», за спеціальністю 073 «Менеджмент». / КПІ ім. Ігоря Сікорського; уклад.: А. Р. Дунська, Г. П. Жалдак. – Електронні текстові дані (1 файл: 106 Кбайт). – Київ : КПІ ім. Ігоря Сікорського, 2019. – 64 с.
2. Батченко Л.В., Дятлова В.В., Мойсеєнко К.Є., Ткаченко О.Г. Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності: навчальний посібник / за заг. ред. д.е.н., проф. Дятлової В.В. У 2-х частинах. Частина I. Харків: Вид-во «НТМТ», 2018. 259 с.
3. Гребельник О. П. Основи зовнішньоекономічної діяльності : підручник / О. П. Гребельник. – 5-те вид., перероб. та допов. ; Університет ДФС України. – Ірпінь : 2019. – 410 с. – (Серія «Податкова та митна справа в Україні», т. 128).
4. Закон України «Про зовнішньоекономічну діяльність» від 16 квітня 1991 року №959- XII. Офіційний сайт Верховної Ради України URL: <http://rada.gov.ua>
5. Зовнішньоекономічна діяльність : навчальний посібник. Видання 6-те, перероб. та доп. / За ред. Козака Ю. Г. –К.: «Центр учбової літератури», 2019. – 292 с.

6. Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності. К.В. Ковтуненко, О.М. Коваленко, О.В. Станіславик та ін.; за ред. д.е.н., доц. Ковтуненко К.В. 2018. 505 с.
7. Міжнародні економічні відносини та зовнішньоекономічна діяльність: навч. посібник / Т. О. Зінчук, О. Д. Ковальчук, Н. М. Куцмус [та ін.] ; за ред. Т. О. Зінчук. – К.: Центр учбової літератури, 2017. 513 с.
8. Ольшанський О. В. Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності / О. В. Ольшанський, Л. М. Яцун, В. М. Селютін. Х. : ХДУХТ, 2019. – 103 с.

Додаткова

9. Акименко О. Ю. Формування механізму сучасного регулювання зовнішньоекономічної діяльності як важливої передумови розвитку експортно орієнтованого виробництва. Міжнародні економічні відносини та світове господарство. 2019. № 24. С. 5-9. URL: http://www.visnykeconom.uzhnu.uz.ua/archive/24_1_2019ua/3.pdf
10. Бардаш С. В. Ідентифікація сутності та загальних принципів митного контролю [Електронний ресурс] / С. В. Бардаш, О. С. Новак // Облік і фінанси. - 2020. - № 4. - С. 38-44. - Режим доступу: http://nbuv.gov.ua/UJRN/Oif_apk_2020_4_8
11. Величко К. Ю. Особливості митного регулювання зовнішньоекономічної діяльності в умовах євроінтеграційного спрямування [Електронний ресурс] / К. Ю. Величко, Л. Л. Носач, О. І. Печенка // Економічна стратегія і перспективи розвитку сфери торгівлі та послуг. - 2019. - Вип. 1. - С. 109-122. - Режим доступу: http://nbuv.gov.ua/UJRN/esprstp_2019_1_12
12. Дергачова Г.М., Пінчук О.В. Підвищення ефективності зовнішньоекономічної діяльності підприємства. 2020. URL: <http://confmanagement.kpi.ua/proc/article/view/201167>
13. Гіжевський В. К. Митне регулювання зовнішньоекономічної діяльності в Україні: історія і сучасність [Електронний ресурс] / В. К. Гіжевський, В. В. Бабенко // Вчені записки університету "КРОК". Серія : Економіка. - 2019. - Вип. 4. - С. 34-40. - Режим доступу: http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vzuk_2019_4_6
14. Кавин С. Я. Передумови формування системи безпеки зовнішньоекономічної діяльності підприємства [Електронний ресурс] / С. Я. Кавин // Наукові записки [Української академії друкарства]. - 2019. - № 1. - С. 124–131. - Режим доступу: http://nbuv.gov.ua/UJRN/Nz_2019_1_17
15. Калайтан Т. В. Резерви зростання ефективності зовнішньоекономічної діяльності підприємства [Електронний ресурс] / Т. В. Калайтан, Р. К. Шурпенкова, О. М. Сарахман // Підприємництво і торгівля. - 2019. - Вип. 24. - С. 97-102. - Режим доступу: http://nbuv.gov.ua/UJRN/Torg_2019_24_16
16. Калюжна Н. Г. Зовнішньоторговельна інтеграція України в умовах поглиблення міждержавних конфліктів. Проблеми економіки. 2020. №1. С. 27–35. <https://doi.org/10.32983/2222-0712-2020-1-27-35>
17. Левченко О. М. Механізми активізації зовнішньоекономічної діяльності інноваційно-інтегрованих структур [Електронний ресурс] / О. М. Левченко, О. В. В'юник // Центральнoукраїнський науковий вісник . Економічні

науки. - 2020. - Вип. 5. - С. 152-162. - Режим доступу: http://nbuv.gov.ua/UJRN/Npkntu_e_2020_5_16

18. Мельник Т. Ф'ючерний контракт: інструмент мінімізації валютних ризиків зовнішньоекономічної діяльності [Електронний ресурс] / Т. Мельник, О. Генералов // Зовнішня торгівля: економіка, фінанси, право. - 2018. - № 6. - С. 21–31. - Режим доступу: http://nbuv.gov.ua/UJRN/uazt_2018_6_4

19. Міжнародні перевезення : теорія та практика: навч. посібник: у 2 кн. / Харків. нац. унт міськ. госп-ва ім. О. М. Бекетова. Харків: ХНУМГ ім. О. М. Бекетова, 2018. Кн. 1 / А. С. Галкін, В. П. Левада, Ю. А. Давідіч, Н. В. Давідіч, К. Є. Вакуленко. 2018. 182 с

20. Разумей Г. Ю. Фіскальні ризики у ракурсі функцій та завдань Державної митної служби України [Електронний ресурс] / Г. Ю. Разумей, М. М. Разумей // Науковий погляд: економіка та управління. - 2020. - № 2. - С. 43-50. - Режим доступу: http://nbuv.gov.ua/UJRN/vamsue_2020_2_10

8. ІНФОРМАЦІЙНІ РЕСУРСИ

1. Сайт Державної служби статистики України [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.ukrstat.gov.ua/>

2. Сайт Міністерства економіки України [Електронний ресурс] <http://www.me.kmu.gov.ua/>

3. Сайт Міністерства фінансів України [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.minfin.gov.ua>

4. Сайт Світового банку <http://www.worldbank.org/>

5. Сайт Міжнародного валютного фонду <http://www.imf.org/>

6. Сайт Світової організації торгівлі <http://www.wto.org/>

7. Сайт організації з економічного співробітництва і розвитку <http://www.oecd.org/>

8. Сайт статистичної служби ЄС <http://www.europa.eu.int/comm/eurostat>

9. Сайт національного бюро економічних досліджень (США) <http://www.nber.org/>

10. Сайт центру соціально-економічних досліджень (CASE). <http://www.case-ukraine.kiev.ua/>

11. Сайт Міжнародного центру перспективних досліджень <http://www.icps.kiev.ua/>

12. Верховна Рада України [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.rada.kiev.ua>

13. Кабінет Міністрів України [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.kmu.gov.ua/>.

14. Освітній портал ТДАТУ [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://op.tsatu.edu.ua/course/view.php?id=362>