

**Перелік методичних вказівок
з дисципліни «Мистецтво ведення переговорів»**

Практичне заняття № 1	Соціальна природа феномена переговорів
Практичне заняття № 2	Характерні риси та принципи ведення переговорів
Практичне заняття № 3	Призначення та функції переговорів
Практичне заняття № 4	Види та умови ефективного ведення переговорів
Практичне заняття № 5	Підготовка до переговорів як основа для успішної бесіди
Практичне заняття № 6	Переговорний процес та завершення переговорів
Практичне заняття № 7	Стратегічні підходи до ведення переговорів
Практичне заняття № 8	Стили та тактичні прийоми проведення переговорів
Практичне заняття № 9	Аргументація у дискусії
Практичне заняття № 10	Тактики аргументаційної стратегії та методи аргументації
Практичне заняття № 11	Основні правила культури та етики при переговорному процесі
Практичне заняття № 12	Психологічні типи співрозмовників
Практичне заняття № 13	Процес ведення переговорів
Практичне заняття № 14	Мистецтво ставити та відповідати на питання